

Le Centre suisse d'études pour la rationalisation de la construction CRB est le centre de compétence pour les standards dans le secteur de la construction. Sur mandat du secteur suisse de la construction, nous développons, en collaboration avec des partenaires et des professionnels expérimentés, des outils de travail pour la conception, l'exécution et l'exploitation.

Pour renforcer notre équipe dans le domaine du marketing, de la vente et de la communication dans notre **filiale de Fribourg**, nous recherchons, pour entrée immédiate ou selon entente, une personne disposant d'excellentes compétences organisationnelles venant **de Romandie** en qualité de

RESPONSABLE VENTES ET PARTENAIRES (h/f/di) 80–100%

Tâches principales

- **Vente et acquisition:** vous êtes responsable de la vente de tous les produits et services CRB au sein du service interne et externe, y compris l'acquisition de nouveaux clients en Suisse romande
- **Conseil et suivi:** vous conseillez les clients, les partenaires et les personnes intéressées de manière compétente sur les solutions CRB et garantisiez ainsi des relations commerciales à long terme
- **Représentation:** vous représentez CRB lors d'événements internes et externes et renforcez le réseau par une étroite collaboration avec les fabricants, les éditeurs de logiciels et les associations professionnelles

Profil souhaité

- Formation commerciale ou professionnelle dans le domaine de la construction avec formation continue correspondante ou expérience dans la vente
- Très bonne maîtrise du français et de l'allemand (l'anglais et/ou l'italien sont un atout)
- Bonne connaissance des outils de travail et des services CRB ou volonté de se familiariser avec eux
- Disposition à travailler 2 jours par mois au siège de Zurich
- Très bonnes connaissances de MS-Office
- Pensée structurée et polyvalente
- Personnalité empathique, convaincante, orientée vers le client et l'équipe

Nous vous offrons

Nous accordons une grande importance à la collégialité, nous mettons nos valeurs en pratique et aspirons à une bonne culture d'entreprise. Votre avis nous intéresse et nous faisons en sorte que vous ayez une grande liberté d'initiative, de même que nous soutenons votre formation continue – en un mot: c'est vous en tant que personne, avec vos besoins individuels, que nous considérons avant tout. Vous trouverez sur notre site le détail des avantages que nous offrons à nos collaborateurs.

Souhaitez-vous prendre une part active au développement de CRB – du point de vue humain et en tant qu'entreprise? Un poste à responsabilité dans le domaine de la vente vous attend. Nous nous réjouissons de recevoir votre candidature!

Le cabinet de recrutement Level Consulting AG a été mandaté pour recruter les candidates et candidats ayant le profil requis. Mme Tania Sahl se tient à votre disposition pour tout renseignement complémentaire au +41 44 366 99 72. Dossier complet à envoyer à level@levelconsulting.ch, en indiquant la source médiatique et la mention 13687042.

