

Die Schweizerische Zentralstelle für Baurationalisierung CRB ist das Kompetenzzentrum für Standards im Bauwesen. Im Auftrag der Schweizer Bauwirtschaft entwickeln wir gemeinsam mit Partnern und Fachleuten aus der Praxis Arbeitsmittel für die Planung, Ausführung und Bewirtschaftung.

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Marketing, Verkauf & Kommunikation suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine organisationsstarke Persönlichkeit als

SALES- UND PARTNERMANAGER (m/w/d) 80–100%

Ihre Aufgaben

- **Verkauf und Akquise:** Sie verantworten den Vertrieb aller CRB-Produkte und -Dienstleistungen im Innen- und Aussendienst, einschliesslich der Neukundenakquise in der Deutsch- und Westschweiz
- **Beratung und Betreuung:** Sie beraten Kunden, Partner und Interessierte kompetent zu CRB-Lösungen und gewährleisten so langfristige Geschäftsbeziehungen
- **Repräsentation:** Sie repräsentieren CRB auf internen und externen Veranstaltungen und stärken das Netzwerk durch enge Zusammenarbeit mit Herstellern, Software-Anbietern und Fachverbänden
- **Organisation und Verwaltung:** Sie übernehmen die selbstständige, administrative und organisatorische Abwicklung von Aufträgen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder baufachliche Grundausbildung mit entsprechender Weiterbildung oder Erfahrung im Verkauf
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Französisch und Deutsch (Englisch und/oder Italienisch von Vorteil)
- Gute Kenntnisse der CRB-Arbeitsmittel und -Dienstleistungen oder die Bereitschaft, sich in diese einzuarbeiten
- Sehr gute Anwenderkenntnisse in MS-Office, SAP byDesign von Vorteil
- Strukturiertes und prozessübergreifendes Denken
- Empathische, überzeugende, kunden- und teamorientierte Persönlichkeit

Unser Angebot

Wir legen grossen Wert auf Kollegialität, wir leben unsere Werte und schätzen eine gute Unternehmenskultur, wir sind offen für andere Meinungen, lassen den Mitarbeitenden viel Freiraum und unterstützen ihre Weiterentwicklung – kurz gesagt: bei uns steht der Mensch mit seinen individuellen Bedürfnissen im Vordergrund. Natürlich bieten wir weitere Benefits, die auf unserer Homepage zu finden sind.

Möchten Sie die personelle und unternehmerische Entwicklung bei CRB aktiv beeinflussen? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Für die Suche und Rekrutierung von geeigneten Kandidatinnen und Kandidaten wurde die Personalagentur Level Consulting beauftragt. Für weitere Auskünfte steht Ihnen Frau Tania Sahl unter +41 44 366 99 72 gerne zur Verfügung.

Ihre vollständigen Unterlagen senden Sie bitte an level@levelconsulting.ch, mit Angabe der Medienquelle und Vermerk 13687042.

